



Werde **Distribution Partner Manager Affiliates (All Gender)**

Unser Sales & Marketing Team in Hamburg freut sich auf Deine Unterstützung.

Kein Entweder-oder: Bei uns sind Deine Interessen genauso wichtig, wie die Deines Teams. Deshalb kannst Du bei uns mehr erreichen. Klingt gut? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Unser Versprechen

Wir helfen Menschen, voranzukommen. Was das heißt? Wir ermutigen Dich, Deinen eigenen Weg zu gehen. Denn wir bieten Dir eine ganz besondere Unternehmenskultur, in der sich alle offen und auf Augenhöhe begegnen. Du triffst auf eine Vielfalt an Menschen, die unsere Werte jeden Tag mit Leben füllen. Wir laden Dich ein zu vielen gemeinsamen Erlebnissen im Team und ganz persönlichen Spotlight-Momenten.

Dein Part

- Du sicherst und steigerst mit einem interdisziplinären Team den nachhaltigen Vertriebs Erfolg für unsere Kreditkartenprodukte im Affiliatekanal und dem Barclaycard Private Network
- Mit Deinem Know-how und Deiner Persönlichkeit prägst Du maßgeblich die Verhandlungen und vertrauensvollen Beziehungen zu den Distribution Partnern
- Du entwickelst die Strategie für unseren Affiliate-Kanal und das Private Network durch eigene Akzente weiter
- Du hast ein ausgeprägtes Bewusstsein für Chancen und Risiken und bist in der Lage diese abzuwägen und Entscheidungen zu treffen oder herbeizuführen
- Du planst, managst und kontrollierst ein umfangreiches Budget
- Du sicherst und kontrollierst die Einhaltung aller regulatorischen, datenschutzrechtlichen, Verbraucherschutzrechtlichen, rechtlichen und BC-spezifischen Anforderungen in deinem Verantwortungsbereich

Das spricht für Dich

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt Marketing oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrungen im Bereich Sales / Vertrieb idealerweise im Finanzdienstleistungsumfeld
- Gutes Verständnis des deutschen Kreditkartenmarktes
- Erfahrungen im Stakeholder Management auf Senior Management Ebene
- Fähigkeit professionelle und persönliche Beziehungen aufzubauen und diese langfristig zu entwickeln
- Hohe Verbindlichkeit und Zuverlässigkeit
- Analytische Stärke und ein gutes Verständnis kommerzieller Key Value Drivers
- Fähigkeit Strategien zu entwickeln und in die Praxis umzusetzen
- Erfahrungen und Fähigkeiten im Management von (Sub-) Projekten mit bereichsübergreifenden Teams und agilem Arbeiten
- Fähigkeit komplexe Fakten in einfachen Worten zu kommunizieren
- Fließendes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Über uns

Wir sind eher eine untypische Bank, Barclaycard eben. Wir sind modern, verschieden und denken digital. Inzwischen sind wir über 700 Mitarbeiter – mit Sitz in Hamburg. Wir bieten unseren Kunden flexible Bezahl- und Finanzierungslösungen, gehen dabei gern auch neue Wege. Und das seit über 25 Jahren. Das Ergebnis: Mit über 1 Million Kunden zählen wir zu den führenden Kreditinstituten des Landes.

Interesse? Perfekt

Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Ausbildungsnachweise & Zeugnisse) unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und unter der Kennziffer 23/2020 bitte an karriereaussichten@barclaycard.de.